



Barter GAP

Finanzierungslücken **sicher** schließen

Zeitwert

Buchwert



Barter GAP

Versicherungsleistung

Restmietforderung

Gerade bei kreditfinanzierten Fahrzeugen kann ein Diebstahl oder ein verschuldeter bzw. **unverschuldeter Totalschaden** zu hohen finanziellen Risiken führen. Denn: **In diesen Fällen arbeitet das kreditgebende Institut mit einem Buchwert, der deutlich höher sein kann als die Versicherungsregulierung für den Schaden.** Diese Lücke (engl. GAP) zwischen dem Buchwert und der Entschädigung müssen Sie im Schadenfall selbst aufbringen.

Im Markt angebotene Standard-GAP-Deckungen sichern das Risiko oft nicht oder nur unzureichend ab. Das bedeutet konkret:

- Höchstentschädigungssummen werden oftmals begrenzt
- Anzahlungen werden nicht berücksichtigt und gehen im Schadenfall verloren
- Teilweise wird nur Leasing abgesichert (kein Mietkauf und Finanzierung)
- Teilweise nur Leistung bei Totalschaden, nicht bei wirtschaftlichem Totalschaden

All dies kann im Schadenfall existenzielle finanzielle Folgen haben. **Mit Barter GAP bieten wir Ihnen einen umfassenden GAP - Schutz für mehr Sicherheit**

Barter GAP: Leistungen

Einmalbeitrag für die gesamte Laufzeit des Leasing-, Mietkauf-, oder Finanzierungsvertrages

Schließung der Finanzierungslücke, die bei Totalschaden oder Fahrzeug-Diebstahl zwischen der Restforderung des Leasing- oder Kreditgebers und der Versicherungsentschädigung entsteht.

Abschluss für alle Finanzierungsarten - von der Kreditfinanzierung über Mietkauf bis hin zum Leasing

Restbuchwertdeckung zur Absicherung existenzieller GAP-Risiken

Berücksichtigung eventuell erfolgter Anzahlungen

GAP-Plus

1. Kosten für Ersatzfahrzeug zur Überbrückung
2. Bergungskosten (wenn nicht bereits abgesichert)
3. Selbstbeteiligung aus der Vollkasko (max. 1.000 €)

} max. 10% vom Kaufpreis

Barter GAP

Das rechnet sich für Sie ...

BARTER
Fuhrparkmanagement GmbH

Beispiel zum Versicherungsschutz Totalschaden oder Entwendung*

Kaufpreis SZM	100.000,-
Anfangsbuchwert	114.000,-
Restforderung Bank/Leasinggeber	103.000,-
Versicherungsleistung/Zeitwert	90.000,-
Kundenanteil	13.000,-

PLUS

Ersatzfahrzeug	max. 10% vom Kaufpreis	{	3.200,-	
Abschleppen/Bergen				4.000,-
Vollkasko-SB (max. 1.000 €)				1.000,-

GAP-Leistung21.200,-

Warum mit Barter zusammenarbeiten? Ihre Vorteile im Überblick.

Individuelle Beratung durch einen unabhängigen Dienstleistungs-Profi mit jahrelanger Erfahrung

Top-Service und direkte, unbürokratische Schadenabwicklung

Bequeme monatliche Sammelabrechnung zu allen Bausteinen

Bedarfsgerechter Schutz durch flexible Produktauswahl

Mehrwert durch erweiterte Deckung zu günstigen Prämien

Mehr Sicherheit für Ihren Fuhrpark

Wir sind gerne für Sie da!

Sie benötigen persönliche Beratung oder ein individuelles Angebot für Ihren Fuhrpark?

Dann nehmen Sie einfach Kontakt zu uns auf.

Wir freuen uns auf Sie!

Beispiel mit Anzahlung

Kaufpreis SZM	100.000,-
Anzahlung	10.000,-
Anfangsbuchwert	105.000,-
Restforderung Bank/Leasinggeber	93.000,-
Versicherungsleistung/Zeitwert	90.000,-
Kundenanteil	3.000,-
Nicht verbrauchte Anzahlung	9.000,-

PLUS

Ersatzfahrzeug	max. 10% vom Kaufpreis	{	3.200,-	
Abschleppen/Bergen				4.000,-
Vollkasko-SB (max. 1.000 €)				1.000,-

GAP-Leistung20.200,-

* nach einer Laufzeit von 6 Monaten nach Erstzulassung



Zusätzliche Barter Bausteine
So wird Ihre Fuhrparkabsicherung komplett.

Barter T&T / Allround

Die bessere Kasko: Der clevere Komplettschutz für Ihren Fuhrpark. (siehe separate Üroduktioninformation)

Barter Mobil

Pannenhilfe und Ersatzfahrzeug im Fall der Fälle (siehe separate Üroduktioninformation)

Barter Fuhrparkmanagement GmbH
Lange Eck 2
58099 Hagen

Fon (+49) 2331.950 460
Fax (+49) 2331.950 471

info@barter-gmbh.de
www.barter-gmbh.de